

スモールM&Aアドバイザー 養成コース 第2期



M&A業界に参入したものの成約実績を作れずに悩んでいる、
これからM&Aに挑戦しようと考えている中小企業診断士の方へ！

本講座では、案件探索からマッチング、交渉、契約、PMIまで、成約に必要な
実践的スキルを体系的に学びます。

M&Aアドバイザーとして一歩先を行く力を身につけましょう！

このセミナーではこんなことが学べます



- ✓ スモールM&Aの基礎知識
- ✓ 案件探索から成約までの流れ
- ✓ 契約・デューデリジェンス・PMIの実務
- ✓ 他では聞けない失敗事例・トラブル事例

コース概要

※カリキュラム詳細は裏面をご覧ください

価 格： 198,000円（税込）

9月末までの申込みで187,000円（税込）

組織開発ファシリテータ養成コースとの同時申込165,000円（税込）

開催日時： 2026年11月1日（日）、11月15日（日）、11月29日（日）、
12月13日（日）、12月20日（日）、2027年1月10日（日）、
1月24日（日）、2月7日（日）、2月21日（日）、3月7日（日）

すべて9:00～12:00開催 / 第5・10回はリアル開催、それ以外はオンライン

【事務局】

木下 綾子 ayako@stella-consulting.jp

一般社団法人東京都中小企業診断士協会 城南支部

株式会社ステラコンサルティング 代表取締役

説明会申込み



コース申込み



スモールM&Aアドバイザー養成コース 第2期

無料説明会 【オンライン】	2026年10月25日（日） 10:00～11:00	• 本コースの内容説明（中小企業診断士 木下綾子）
第1回 【オンライン】	11月1日（日） 9:00～12:00	• オリエンテーション、スモールM&A概論（中小企業診断士 木下綾子）
第2回 【オンライン】	11月15日（日） 9:00～12:00	• 売り手支援の基礎／買い手支援の基礎（株式会社つながりバンク 齋藤由紀夫） • M&Aアドバイザー体験談（株式会社ステラコンサルティング 佐藤宏紀）
第3回 【オンライン】	11月29日（日） 9:00～12:00	• 案件化プロセスとIM作成、案件開拓のコツ（中小企業診断士 田邊佑介）
第4回 【オンライン】	12月13日（日） 9:00～12:00	• 企業評価（バリュエーション）（株式会社バトンズ）
第5回 【リアル】	12月20日（日） 9:00～12:00	• マッチングと交渉支援（株式会社バトンズ）
第6回 【オンライン】	2027年1月10日（日） 9:00～12:00	• デューデリジェンス支援（中小企業診断士 寺嶋直史）
第7回 【オンライン】	1月24日（日） 9:00～12:00	• 契約書とクロージング（弁護士／中小企業診断士 丸山幸朗） • PMI支援（株式会社バトンズ）
第8回 【オンライン】	2月7日（日） 9:00～12:00	• M&Aに関する支援制度、中小M&Aガイドライン・PMIガイドライン（株式会社バトンズ） • 診断士のキャリア展望（中小企業診断士 柿本美沙）
第9回 【オンライン】	2月21日（日） 9:00～12:00	• ワークショップ・発表（中小企業診断士 浅葉奈津美）
第10回 【リアル】	3月7日（日） 9:00～12:00	• プラットフォームとして診断士に期待すること、バトンズデモンストレーション（株式会社バトンズ） • 修了式（中小企業診断士 木下綾子）

無料説明会の
申込みはこちら→



コースの
申込みはこちら→

